

¡CONOCE EL PAQUETE DE MUESTRA PARA 3 DÍAS DE HERBALIFE!



Manual de Capacitación



 **HERBALIFE**
Asociado de Herbalife Independiente

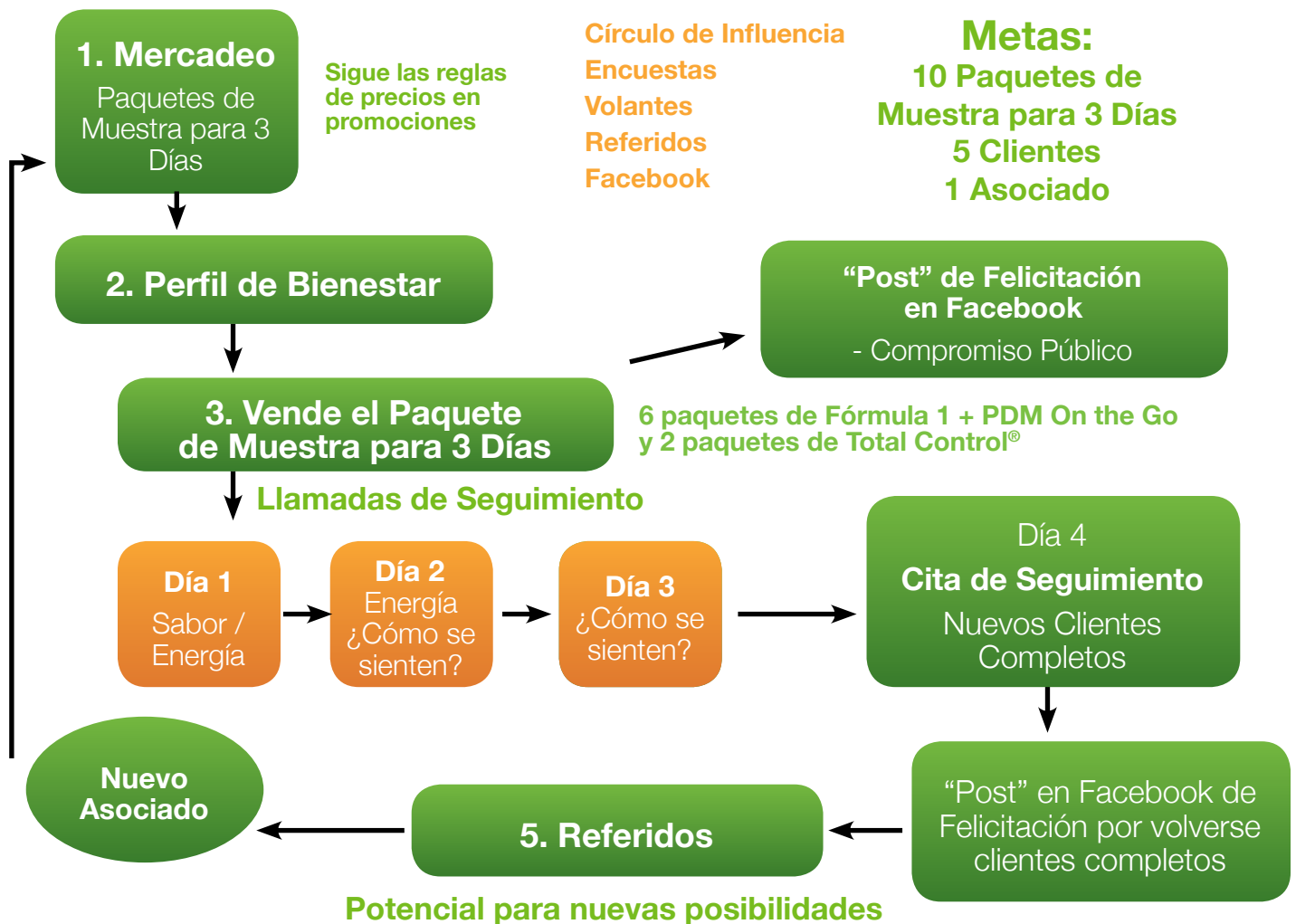
¡PAQUETE DE MUESTRA PARA 3 DÍAS!

Manual de Capacitación

Queremos agradecer al liderazgo de Reino Unido, los miembros del Club del Chairman David Beban y Jane Clark, así como a su equipo, incluyendo a los miembros del Equipo del Presidente en Estados Unidos, Dave y Kelly Wilch, por compartir

y enseñarnos este método que nos ayudará a construir nuestro negocio Herbalife. Este manual está diseñado para enseñarte, paso a paso, cómo armar una clientela base y cómo empezar a armar tu equipo.

Diagrama de Flujo del Paquete de Muestra para 3 Días



QUÉ PEDIR

A continuación presentamos los códigos SKU de los paquetes de F1 + PDM On the Go y de Total Control®. El siguiente ejemplo está con el descuento de Supervisor de 50% - también incluye impuestos, asegúrate de tomar nota sobre los impuestos que apliquen o no en tu área.

Detalles de Pedido

Mes de Pedido: Julio, 2014
 Volumen del Mes de Pedido: 6,096.71
 Tarifa de Descuento Actual: 50%

Pedido Total

Puntos de Volumen: 501.50
 Base de Ganancia del Producto: \$568.10
 Precio de Venta: \$597.00
 Venta con Descuento: \$312.94
 Manejo y Envío: \$31.34
 Impuesto: \$47.76
 Gran Total: \$392.04

Resumen del Pedido

SKU	Nombre del Producto	Cantidad	Precio de Venta	Puntos de Volumen	Base de Ganancia	Tu Precio
3145	7 paquetes por bolsa de Formula 1 + PDM On the Go - Fórmula 1 Galletas con Crema y PDM Vainilla	18	\$518.40	\$435.60	\$493.20	\$271.80
0076	20 paquetes originales de Total Control®, 3 tabletas por paquete	2	\$78.60	\$65.90	\$74.90	\$41.14



Antes de continuar, ve esta importante capacitación ya sea haciendo clic en el enlace a continuación o copiando y pegando la dirección del enlace en tu navegador.

Pasos de Acción Iniciales:

1. Capacítate (VIDEO PRÓXIMAMENTE)

<http://www.youtube.com/XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX>

Esta es una capacitación muy detallada sobre cómo usar el método del Paquete de Muestra para 3 Días. Es importante seguir la capacitación.

2. Prepara tus Paquetes de Muestra para 3 Días

(Esto solo aplicará hasta que los Paquetes de Muestra para 3 Días sean lanzados oficialmente)

El Paquete de Muestra para 3 Días está compuesto de:

- (6) paquetes Formula 1 + PDM On The Go
- (2) paquetes de Total Control®.

1. Utiliza una bolsa de plástico (Puedes usar la bolsa de plástico de Herbalife en la que vienen los paquetes)
2. Coloca en la bolsa de plástico (6) paquetes de Formula 1 + PDM On The Go y (2) paquetes de Total Control.

Para larga distancia (clientes potenciales en redes sociales, etc.) los paquetes caben perfectamente en un sobre de correo prioritario (priority mail) o en una caja para videos de precio fijo. La caja es gratis en la oficina de correos, pero puede ser enviada a cualquier lugar en los Estados Unidos por \$5.80. Nota: Abre una cuenta GRATUITA en www.usps.com para imprimir las etiquetas desde casa y ahorrar en sellos postales.

Para Perfiles Cara a Cara y Presentaciones también querrás usar:

- Una licuadora (para dar a probar el batido mientras haces el Perfil de Bienestar)
- Báscula e instrumento para medir la Composición Corporal (para completar el perfil de bienestar)
- Botón "Pregúntame Sobre mi Paquete de Muestra para 3 Días ¡Empieza a Perder Peso!" (para atraer más negocio)
- Producto a la mano (Paquetes de Muestra para 3 Días y de 1 a 5 Programas completos para entrega inmediata)
- Tarjetas de presentación (para repartir durante conversaciones)

(Recuerda: Herbalife no requiere el uso de licuadoras, básculas, instrumentos de medición corporal u otros instrumentos para promover los productos y servicios de Herbalife®.)

Paso 1: Mercadeo – Haz correr la voz...

NOTA: NOSOTROS NO publicamos el precio del Paquete de Muestra para 3 Días en ningún medio de mercadeo incluyendo todas las redes sociales, páginas de Internet o cualquier medio de mercadeo impreso ya que esto está en contra de las reglas de Herbalife.

Elige 3 métodos para promover tus Paquetes de Muestra para 3 Días y hazlo constantemente por 90 días para obtener los mejores resultados.

Apunta a tener 10 conversaciones al día si estás trabajando en tu negocio a medio tiempo y 20 al día si lo haces a tiempo completo.

Para Quién y Cómo Promover:

Para descargar posters, volantes y otros materiales de mercadeo, ve a:

<https://www.myherbalife.com/toolsAndTraining/business/businessMethods/DMOs/sampling/samplingSupportMaterials.htm>

- Facebook
- Círculo de Influencia (Gente que conoces)
- Cara a Cara

UN LUGAR FÁCIL Y RÁPIDO PARA EMPEZAR que además es gratis

Usa Facebook para hacer llegar el mensaje a tus familiares y amigos.

“POST” EN FACEBOOK: incluye una foto de testimonio y asegúrate de que sea una diferente cada vez. ¡Utiliza a tus propios clientes cuando te sea posible! Incluye diferentes métodos de contacto como comentarios, mensaje privado, texto, llamada o página de Internet.

SIEMPRE USA LAS AFIRMACIONES APROPIADAS en tus posts y testimonios (Asegúrate de leer las reglas de Herbalife sobre cómo hacer afirmaciones en MiHerbalife.com)

Afirmación por escrito que debe acompañar a las fotos:

Los consumidores que utilizan Fórmula 1 de Herbalife® dos veces al día como parte de un estilo de vida saludable pueden perder entre media libra y 1 libra por semana. Los participantes de un estudio ciego simple de 12 semanas usaron Fórmula 1 dos veces al día (una vez como comida y otra vez como un bocadillo), junto con una dieta baja en calorías y una meta de 30 minutos de ejercicio al día. Los participantes siguieron ya sea una dieta alta en proteínas o una dieta estándar de proteínas. Los participantes de ambos grupos perdieron aproximadamente 8.5 libras.

Publica en:

- Tu muro
- El muro de tu amigo(a)
- Tu página
- La página de tu amigo(a)
- Mensaje privado

Post: Estoy buscando a 10 personas para que adquieran un Paquete de Muestra para 3 Días para empezar a perder peso.

Los Objetivos Finales pueden incluir:

- Bajar una talla o dos
- Tonificar tu cuerpo
- Ponerte más musculoso
- Llevar un estilo de vida saludable
- No saltar comidas

Lo que obtendrás:

- Perfil de bienestar gratuito
- Análisis total del cuerpo
- Entrenamiento
- Apoyo total
- Ser pesado y medido
- Prueba de sabor gratuita si eres local
- 3 días de nutrición Herbalife, planes de comida y entrenamiento

Para más información sobre cómo obtener tu Paquete de Muestra para 3 Días de Herbalife®, escribe un comentario aquí, o mándame un mensaje privado o mensaje de texto.



HERBALIFE®

Asociado de Herbalife Independiente

Usa el botón

Pide a tu patrocinador un botón o haz tu pedido en MiHerbalife.com

Inicia Conversaciones:

Las personas sienten más miedo de preguntarte del que tú sientes al usar el botón, así que cuando te miren, ¡debes estar preparado! Tendrás un segundo para iniciar una conversación, así que cuando miren tu botón o te pregunten acerca de él, puedes decir algo como:

“¿Sabes algo sobre este botón?”

“Mi compañía acaba de lanzar una promoción especial. ¿No te gustaría probar el mejor programa para el control de peso en el mundo por tres días por tan solo \$XX.XX? ¡No vas a creer lo fácil que es empezar!”

“Muy bien, ¿tienes una tarjeta para que te pueda llamar y hacer una cita?”

Si no tienen una tarjeta, anota su número ANTES de darles tú tu tarjeta.

Clientes Existentes – Referidos

Pregunta a tus clientes existentes si conocen a alguien a quien le gustaría probar el Paquete de Muestra para 3 Días. Menciona que tienes pocos paquetes en existencia para este mes.

Clientes Pasados

Deja saber a tus clientes pasados que si están listos para empezar otra vez, están invitados a probar el Paquete de Muestra para 3 Días y así sentir la diferencia otra vez.

Volantes

Un gran plan para el éxito:
¡Entrega personalmente un mínimo de 500 al día por 90 días!



Sobres Porta Volantes

(Los sobres porta volantes son simplemente una hoja de papel doblada a la mitad y pegada o engrapada para formar un “sobre” en el que puedes poner tus volantes (no invitaciones) para después colocar el sobre en tabloncillos de anuncio, etc. La idea es que más de una persona pueda tomar un volante sobre cómo perder peso, un Fit-Camp, etc.)

Coloca, personalmente y tras pedir permiso, de 20 a 25 sobres porta volantes al día en centros comerciales locales, tabloncillos de anuncios, tabloncillos de avisos de una compañía, paradas de autobús, baños, salas de descanso, gasolineras y tiendas locales. Coloca más volantes en la misma ubicación cada 3 o 4 días. Inserta solo de 5 a 10 volantes en cada sobre.



Paso 2: Perfil de Bienestar

El hecho de que un conjunto de 10 Paquetes de Muestra para 3 Días solo vale \$119.50 (Precio de venta y 100.50 Puntos de Volumen), no significa que no debes hacer un Perfil de Bienestar. No trates de saltarte pasos en el proceso.

Para aprender a hacer un Perfil de Bienestar trabaja con tu mentor para que te ayude en tus primeros perfiles. Así tendrás capacitación personal y aprenderás a crear valor. Déjales probar un delicioso batido si son locales.

Asegúrate de:

- Que ellos tienen intenciones serias de bajar de peso.
- Que entienden lo que tienen que hacer y lo que se espera de ellos (como llamarte y enviarte un texto la mañana en la que empiezan la prueba).
- Que tienen expectativas realistas.
- Tomar sus medidas o que ellos lo hagan.
- No prometer pérdida de peso alguna. Más bien habla sobre cómo se sentirán en tan solo 3 días.
- ¡Prometer menos y entregar más! Déjales saber que si les va bien, a ti te dará mucho gusto guiarlos como tus clientes de lleno.
- Preguntar si tienen amigos que querrían asociarse con ellos y preguntarles acerca del “texto o post de anuncio” (mira a continuación)

Paso de Acción: ***Haz la cita de seguimiento para el Día 4 antes de que se vayan o cuelguen el teléfono.

IMPORTANTE

Explica cómo el hacer un compromiso público, los hará comprometerse y pregunta si puedes etiquetarlos en un post felicitándolos por iniciar la prueba con el Paquete de Muestra para 3 Días, o dales el mensaje para que ellos lo envíen como texto o publiquen como post. Esto inicia el proceso de referidos de inmediato. Algunos podrían decir que no - ¡pero eso no es un problema!

Di a tu cliente, tras hacer su Perfil: “La razón por la cual podemos ofrecer los Paquetes de Muestra para 3 Días a este precio es que contamos con la ayuda de clientes que ven el valor de esta gran información que tú acabas de recibir (el Perfil). Me encantaría que publicaras un post o enviaras un mensaje de texto a tus amigos, familia, Facebook, etc., y esto también te ayudaría a ti. Quizás tengas amigos que se quieran unir a este proyecto y te ayuden a mantenerte firme y comprometido. ¡Es más divertido con amigos!” De nuevo, no te preocupes si no lo hacen, podrían hacerlo más tarde.

Este es el mensaje que vas a enviar en el Día 1 para que tu cliente reenvíe y comparta:

¡Hola a todos! Acabo de iniciar una prueba con el Paquete de Muestra para 3 Días de Herbalife®. He escuchado maravillas y estoy resuelto a obtener resultados. Solo quiero avisarles para que me ayuden a mantenerme firme en el programa por por lo menos 3 días :) JaJa Además, mi consejero es buenísimo así que mándenme un texto o mensaje si conocen a alguien que quiera unirse a este proyecto... ¡Será divertido hacerlo con amigos!

Entonces pregunta: “¿A cuántas personas les puedes enviar esto? – ¡MUCHÍSIMAS GRACIAS!”

Paso 3: Uso del Paquete de Muestra para 3 Días: Los Próximos 3 Días

Haz seguimiento cada día durante los próximos 3 días...

- “¿Qué tal te supo el batido?”
- “¿Cuánta agua tomaste?”
- “¿Cómo está tu nivel de energía durante el día?”
- “¿Cómo te sientes en general?”
- ¡También puedes ofrecer incentivos por referidos!

Mensaje de SEGUIMIENTO para el Día 1, Día 2 y Día 3: ¡Mantenlo breve, sencillo y positivo! ¡Consulta su Perfil al preguntar sobre su nivel de energía, hambre, sabor, agua, simplicidad y conveniencia!

Paso 4: Cita de Seguimiento

- Toma todas las medidas
- Destaca lo positivo
- Felicita y celebra
- Asume que serán tus clientes de lleno y presenta los productos.
“¡Felicidades! ¿Cuándo te gustaría empezar un programa completo?”

Texto de Felicitación en el Día 4:

En este momento, el cliente suele tener una actitud muy positiva, así es que ahora es el momento de pedir referidos por medio de un post en Facebook o un mensaje de texto dirigido a sus familiares y amigos.

“¡Tengo buenas noticias para todos! ¡Terminé mi prueba con el Paquete de Muestra para 3 Días de Herbalife® y me siento increíble y con gran autoestima! El desayuno nunca ha sido tan fácil de tomar, tengo un montón de energía y me siento genial. Si conocen a alguien que quiera hacer la prueba y seguir este programa conmigo, mándenme un mensaje. ¡Yo sigo para adelante!”

Paso 5: Referidos

PREGUNTA – “¿A quién conocer que le gustaría obtener resultados como estos?
Pregunta si puedes publicar sus resultados en Facebook.
Puedes ofrecer incentivos por Referidos.

**** En el Día 4, durante la cita de seguimiento, asegúrate de resaltar lo positivo (energía, hambre, etc.), felicita y celebra CUALQUIER éxito (aún la constancia), y asume que van a seguir con uno de nuestros Programas de Control de Peso. Di algo como: “Esto evidentemente funciona para ti. ¿Estás listo? Podemos armar un programa de pérdida de peso saludable y sustentable. ¿Qué sabor te gusta?”**

FIJA METAS: 10-5-1

10 Perfiles de Bienestar

- 10 Paquetes de Muestra para 3 Días vendidos
- 10 Citas de seguimientos

5 Clientes Completos

- Trata a cada cliente como un tesoro. ¡Cada cliente, si es tratado adecuadamente, tiene el potencial de convertirse en Asociado

1 Nuevo Asociado

Proceso de 3 Pasos

- 1. ¡Hazlo!** 20-40 personas usando el Paquete de Muestra para 3 Días. El proceso de seguimiento puede llevar a 20 clientes personales.
Ganancia posible de - \$1533.50* / mes (plan de 1 a 3 meses)
- 2. Enséñalo a 10 Asociados:** 10 Asociados x 20 clientes + 20 clientes personales.
Ganancia posible de - \$3067.00* / mes (plan de 6 a 18 meses)
- 3. Enséñales a enseñarle a sus Asociados (plan de 3 a 5 años)**
*Programas Básicos + PDM comprados como Supervisor.
No incluye gastos, incluyendo gastos de envío de los Paquetes de Muestra para 3 Días.

¡Toma Acción!

- ¡Haz tu pedido de **10** Paquetes de Muestra para 3 Días!
- ¡Encuentra a **10** personas serias!
- ¡Haz **10+** Perfiles de Bienestar!
- ¡Vende **10** Paquetes de Muestra para 3 Días!
- ¡Sigue el proceso!
- ¡Repite y enséñale a tu equipo!



Aquí te presentamos algunos guiones con ejemplos que puedes usar al contactar a tu Círculo de Influencia:

¡Hola, _____! Soy _____. ¿Cómo estás? (Haz pequeña charla primero; desarrolla la relación)
Estoy muy emocionado porque acabo de empezar mi propio negocio como Consejero de Bienestar y estaba pensando en ti porque tú me habías mencionado antes que querías (ejemplos: más energía, perder peso, estar más saludable...).

Tengo un Paquete de Muestra para 3 Días del programa:

Estarás recibiendo un Perfil de Bienestar GRATUITO y la oportunidad de probar el programa por 3 días seguidos. ****Haz la cita para hacer el Perfil**** ****Comparte tus Resultados****

¡Hola, _____! ¿Cómo estás? ¡Yo estoy súper emocionado! ¡Acabo de convertirme en Consejero de Bienestar y he perdido _____ así que me siento de maravilla! Típicamente las personas pierden entre media libra y una libra a la semana con los batidos de Fórmula 1 de Herbalife® y un estilo de vida saludable. Me preguntaba si me podrías ayudar. Tenemos un programa totalmente nuevo que es una prueba usando el Paquete de Muestra para 3 Días de Herbalife®. Tú recibes 6 de nuestras maravillosas comidas saludables que le dan a tu cuerpo gran nutrición cada día y 3 días de nuestras tabletas Total Control® para una sensación de energía. Estaba pensando en ti porque tú siempre estás interesado en ponerte saludable y sentirte bien. Puedes probar el paquete por tan solo \$20 (Si necesitas enviar el paquete cobra \$25).

Cómo Trabajar con Clientes Potenciales a Través de Redes Sociales o Larga Distancia:

Ya que tantos de ustedes están recibiendo mensajes sobre los Paquetes de Muestras para 3 Días en las redes sociales, aquí presentamos nuestra sugerencia del proceso a seguir. Asegúrate de responder a sus comentarios con emoción (¡Qué gusto me da que vas a ser uno de mis 10 participantes! ¡Te va a encantar cómo te vas a sentir!) Después diles que estarás enviando algunas preguntas como parte de un perfil y que necesitarás sus respuestas para poder personalizar el programa y empezar. Diles que si prefieren no escribir tanto que por favor te envíen su número telefónico y su disponibilidad para poder charlar (VE A CONTINUACIÓN).

Nota: Vas a querer tener su número telefónico de cualquier forma para ahorrar tiempo, recibir un pago, escuchar su emoción, etc.

Normalmente yo hago un perfil rápido primero así que por favor responde a estas preguntas para que yo pueda darte una idea sobre lo que estás haciendo ahora y cómo podemos ayudarte:

- ¿A qué hora te despiertas?
- ¿A qué hora desayunas?
- ¿Qué sueles comer en tu desayuno?
- ¿A qué hora te comes un bocadillo o te saltas el bocadillo de la mañana?
- ¿A qué hora almuerzas y qué sueles comer?
- ¿Comes algún bocadillo por la tarde?
- ¿A qué hora cenas?
- ¿Te sientes cansado durante el día?
¿A qué hora?
- ¿Te da hambre? Si sí, ¿qué se te antoja?
- ¿Cuál es tu peso actual? ¿Cuánto mides? (Información de índice de masa corporal, necesidades de proteína, rango de calorías, etc.)
- Finalmente, ¿cuál es tu objetivo?

El Paquete de Muestra para 3 Días

El Paquete de Muestra para 3 Días te da 6 deliciosos reemplazos de alimento junto con nuestro Total Control®, que es maravilloso y te hace sentir energizado. ¡Y vale SOLO \$20! Cuando hablemos yo podré decirte cuánta proteína, etc., tú debes estar ingiriendo y te daré ideas sobre bocadillos sencillos que pueden ayudarte a obtener ¡Excelentes Resultados!

Paso 1: Pregunta: “¿Tienes amigos o familiares que quizás quieran hacer esto contigo? Es muy divertido y puede ayudarte a mantenerte comprometido y obtener mejores resultados.” No te preocupes si no obtienes referidos en este paso. Al final de los 3 días, encuentra algo en que los puedas felicitar (“¡Qué bien! ¡Tienes más energía!” O si perdieron cualquier cantidad de peso o pulgadas, se comprometieron fácilmente, etc.) y pregunta si conocen a alguien a quien les gustaría ayudar con tu ayuda. También puedes mencionar que te daría gusto mostrarles cómo ganar un dinero extra ayudando a otros.

Paso 2: Pídeles que se pesen y se midan la mañana que empiecen a usar el Paquete de Muestra para 3 Días y que te manden un texto dejándote saber que están empezando. Puedes pedirles que te envíen una foto con la medida en la báscula. El seguimiento es clave, ya que debes hablar con ellos e intercambiar textos (comunicáte con ellos durante cada uno de los 3 días). “¿Cómo está tu nivel de energía? ¿Tienes hambre?” Usa las preguntas del Perfil como referencia para ver cómo van.

Al final de la prueba con el Paquete de Muestra para 3 Días, repasa las medidas en su Perfil. Recuérdales que esta era una prueba, en la que les fue de maravilla, para ver si les gustaría hacer el programa. Diles que para perder peso de forma saludable vas a platicarles sobre nuestros Programas de Control de Peso. Si eres nuevo en esto, pídele a tu patrocinador que te ayude. Idóneamente, deben empezar con por lo menos el Quickstart (Programa Básico) con PDM. ¡Mantenlo simple!



¡Felicidades por tu decisión de hacer la prueba con el Paquete de Muestra para 3 Días!

Estoy muy emocionado por ti. Los productos Herbalife® han cambiado mi vida para siempre y estoy convencido de que a ti también te encantarán. Estoy ansioso de trabajar contigo para ayudarte a alcanzar tu resultado deseado. Herbalife es una compañía global de nutrición que ha estado cambiando la vida de las personas con excelentes productos desde 1980. Empezó hace 34 años, se han expandido por 90 países, dando servicio a millones de personas con más de \$7.5 billones en ventas al por menor recomendadas en el 2013. El secreto detrás de su éxito no es únicamente sus fabulosos productos de nutrición, pero también el hecho de que cada cliente recibe consejos personalizados por parte de su Consejero de Bienestar – y ese soy yo.

Para que este programa funcione es vital que sigas estas instrucciones, ya que esta muestra es solo para 3 días y este corto tiempo no permite hacer mucha intervención.

INSTRUCCIONES:

1. Llama o envía un mensaje de texto a tu Consejero antes de empezar, informándole que has recibido el Paquete de Muestra para 3 Días.
2. Péstate y toma tus medidas antes de empezar a usar el Paquete de Muestra para 3 Días. Si es posible, toma una foto del resultado en tu báscula.
3. Usa un paquete de Comida Saludable para el desayuno y otra Comida Saludable para el almuerzo por 3 días CONSECUTIVOS.
4. Toma tu primer batido dentro de la primera hora tras levantarte por la mañana.
5. Toma 1 tableta de Total Control® con 16 onzas de agua después de cada batido, dos veces al día.
6. Toma tu segundo batido de Comida Saludable 4 horas después (por ejemplo, 8:00 a.m. y 12:00 p.m.).
7. Para hacer cada batido de Comida Saludable: Mezcla o bate los contenidos de un paquete de 8 onzas con agua fría y hielo. Por favor no uses agua de coco, leche de almendras o jugo, para mezclar los paquetes. Puedes hacer esto más adelante pero para esta muestra de 3 días, debemos cuidar las calorías y podríamos tener que agregar proteína usando leche de soya. Estaré dándote seguimiento.
8. Toma 16 onzas de agua después de CADA batido de Comida Saludable.
9. Toma 90 onzas de agua al día.
10. A las 4:00 p.m. toma algún tipo de bocadillo de proteína. Por ejemplo, 1 o 2 huevos cocidos o 6 onzas de yogurt griego.
11. Come tu cena entre las 5 y 8 p.m. Mujeres – coman una porción de proteína equivalente a por lo menos una pechuga de pollo; Hombres – equivalente a dos pechugas de pollo. Coman vegetales al gusto, como la mitad del plato.
12. No te peses hasta la mañana del Día 4.

Comprometido con tu éxito,



HERBALIFE®

Asociado de Herbalife Independiente

CONOCE EL
PAQUETE DE
MUESTRA PARA
3 DÍAS DE HERBALIFE

UNA GRAN INTRODUCCIÓN
A LA NUTRICIÓN HERBALIFE

